

2021-2027年中国律师事务 所行业前景展望与投资前景报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2021-2027年中国律师事务所行业前景展望与投资前景报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202101/201833.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

律师事务所是指中华人民共和国律师执行职务进行业务活动的工作机构。律师事务所在组织上受司法行政机关和律师协会的监督和管理。律师事务所应具备的条件是：（1）有自己的名称、住所和章程；（2）有10万元以上人民币的资产；（3）有符合律师法规定的律师。

它在规定的专业活动范围内，接受中外当事人的委托，提供各种法律服务；负责具体分配和指导所属律师的业务工作；根据需要，经司法部批准，可设立专业性的律师事务所，有条件的律师事务所可按专业分工的原则在内部设置若干业务组。律师事务所原则上设在县、市、市辖区，各律师事务所之间没有隶属关系。有合伙制律师事务所，也有律师个人开办的个人所，律师合作开办的合作制律师事务所。前者与法律顾问处的性质相同，只是名称不同而已。后者是在改革、开放中新出现的，实行自负盈亏，独立核算。它们从事的法律服务内容没有什么区别。合伙律师事务所可以采用普通合伙或者特殊的普通合伙形式设立。合伙律师事务所的合伙人按照合伙形式对该律师事务所的债务依法承担责任。

中企顾问网发布的《2021-2027年中国律师事务所行业前景展望与投资前景报告》共十四章。首先介绍了律师事务所相关概念及发展环境，接着分析了中国律师事务所规模及消费需求，然后对中国律师事务所市场运行态势进行了重点分析，最后分析了中国律师事务所面临的机遇及发展前景。您若想对中国律师事务所所有个系统的了解或者想投资该行业，本报告将是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 中国律师事务所发展背景

1.1 律师事务所的相关概述

1.1.1 律师事务所的概念

1.1.2 律师事务所的设立

1.1.3 律师事务所业务分类

（1）律师事务所诉讼业务

（2）律师事务所非诉讼业务

1.1.4 律师事务所的组织形式

- 1.1.5 律师事务所利益分配模式
- 1.2 律师事务所发展现状分析
 - 1.2.1 律师事务所规模增速缓慢
 - 1.2.2 律师事务所收入波动较大
 - 1.2.3 法律服务业无法发挥合伙制优势
- 1.3 中国律师事务所市场环境分析
 - 1.3.1 律师事务所政策环境分析
 - (1) 律师事务所监管环境
 - (2) 律师事务所法律法规
 - (3) 律师事务所部门规章
 - (4) 律师事务所税收政策
 - 1.3.2 律师事务所经济环境分析
 - (1) 国内gdp增长分析
 - (2) 行业与国民经济相关性

第二章 中国律师事务所深度调研分析

- 2.1 律师事务所发展规模分析
 - 2.1.1 律师事务所数量规模分析
 - 2.1.2 律师事务所从业人员规模
 - (1) 专职律师规模分析
 - (2) 兼职律师规模分析
 - 2.1.3 律师事务所收入规模分析
- 2.2 律师事务所收费状况分析
 - 2.2.1 律师事务所收费方式分析
 - 2.2.2 律师事务所收费标准分析
 - 2.2.3 律师事务所收费制度变革
- 2.3 律师事务所竞争格局分析
 - 2.3.1 不同规模律师事务所竞争
 - (1) 外资律师事务所竞争分析
 - (2) 大型律师事务所竞争分析
 - (3) 中小律师事务所竞争分析
 - 2.3.2 律师事务所区域竞争格局

- (1) 律师事务所区域竞争特点
- (2) 律师事务所区域分布分析
- 2.4 律师事务所人力资源分析
 - 2.4.1 律师事务所人才储备分析
 - 2.4.2 律师事务所人才供应分析
 - 2.4.3 律师事务所人才培养建议
 - 2.4.4 律师事务所律师收入分析
- 2.5 律师事务所薪酬体系分析
 - 2.5.1 律师事务所薪酬体系现状
 - 2.5.2 律师事务所薪酬体系问题诊断
 - 2.5.3 律师事务所薪酬体系设计建议
- 2.6 律师事务所组织形式发展分析
 - 2.6.1 合伙制律师事务所发展分析
 - (1) 合伙制律师事务所市场现状
 - (2) 合伙制律师事务所发展瓶颈
 - (3) 合伙制律师事务所发展前景
 - 2.6.2 特殊的普通合伙律师事务所发展分析
 - (1) 特殊的普通合伙律师事务所发展特点
 - (2) 特殊的普通合伙律师事务所优势分析
 - (3) 特殊的普通合伙律师事务所缺陷分析
 - (4) 特殊的普通合伙律师事务所发展前景
 - 2.6.3 其他组织形式律师事务所发展分析
 - (1) 国办律师事务所发展优劣势分析
 - (2) 合作制律师事务所优劣势分析
 - (3) 个人律师事务所发展优劣势分析

第三章 中国律师事务所细分业务发展分析

- 3.1 律师事务所细分业务范围
 - 3.1.1 常年法律顾问服务
 - 3.1.2 公司法律服务
 - 3.1.3 民商事法律服务
 - 3.1.4 刑事法律服务

3.1.5 行政法律服务

3.1.6 知识产权法律服务

3.1.7 建筑房地产法律服务

3.1.8 国企改革及企业破产重整法律服务

3.1.9 投融资法律服务

3.1.10 民事侵权法律服务

3.1.11 劳动法律服务

3.1.12 婚姻家庭继承法律服务

3.2 律师事务所诉讼业务发展分析

3.2.1 律师事务所诉讼业务案源分析

(1) 公安机关立案的刑事案件

(2) 交通事故发生数量及构成

(3) 人民检察院相关案件数量

(4) 人民法院受理相关案件数量

(5) 劳动争议案件处理数量

3.2.2 律师事务所诉讼业务受理规模

(1) 民事诉讼代理案件受理规模

(2) 经济诉讼代理案件受理规模

(3) 刑事诉讼辩护及代理案件规模

(4) 行政诉讼代理案件受理规模

3.2.3 律师事务所诉讼业务市场分析

(1) 民事法律服务市场分析

(2) 刑事法律服务市场分析

(3) 行政法律服务市场分析

(4) 劳动法律服务市场分析

(5) 婚姻家庭继承法律服务

3.3 律师事务所重点非诉讼业务发展分析

3.3.1 律师事务所非诉讼业务受理规模

(1) 非诉讼法律事务的受理规模

(2) 常年法律顾问服务业务规模

(3) 涉外及涉港澳台法律事务规模

(4) 法律咨询业务经营规模

(5) 代理法律事务文书业务规模

3.3.2 证券相关业务经营分析

(1) ipo企业融资规模分析

(2) ipo企业区域分布情况

(3) ipo企业分布情况

(4) 律所ipo业务收入分析

(5) 律所ipo业务收费标准

(6) 律所ipo业务竞争分析

3.3.3 其他投融资法律服务市场分析

(1) 外商直接投资规模及分布

(2) 企业境外上市项目分析

(3) 私募与风险投资项目分析

(4) 上市公司再融资项目分析

(5) 企业破产重整与清算项目

3.3.4 知识产权法律服务市场分析

(1) 专利申请及授权规模分析

(2) 知识产权案件审理规模分析

(3) 知识产权法律服务主要市场

(4) 知识产权法律服务业务收入

(5) 知识产权法律服务发展趋势

3.3.5 建筑房地产法律服务分析

(1) 房地产市场景气度分析

(2) 房地产市场发展规模

1) 全国房地产投资规模

2) 全国房地产建设规模

3) 全国商品房销售规模

(3) 建筑房地产法律服务业务分布

(4) 建筑房地产案件审理规模

(5) 建筑房地产法律服务市场竞争状况

(6) 建筑房地产法律服务市场发展趋势

3.3.6 常年法律顾问服务市场分析

3.3.7 公司法律服务市场分析

第四章 中国重点省市律师事务所竞争分析

4.1 北京市律师事务所竞争分析

4.1.1 北京市律师事务所发展政策

4.1.2 北京市律师事务所收费标准

4.1.3 北京市律师事务所案源分析

4.1.4 北京市律师事务所市场规模

4.1.5 北京市律师事务所业务竞争

4.1.6 北京律师事务所发展优劣势

4.1.7 北京市律师事务所发展前景

4.2 上海市律师事务所竞争分析

4.2.1 上海市律师事务所发展政策

4.2.2 上海市律师事务所收费标准

4.2.3 上海市律师事务所案源分析

4.2.4 上海市律师事务所市场规模

4.2.5 上海市律师事务所业务竞争

4.2.6 上海律师事务所发展优劣势

4.2.7 上海市律师事务所发展前景

4.3 广州市律师事务所竞争分析

4.3.1 广州市律师事务所发展政策

4.3.2 广州市律师事务所收费标准

4.3.3 广州市律师事务所案源分析

4.3.4 广州市律师事务所市场规模

4.3.5 广州市律师事务所业务竞争

4.3.6 广州律师事务所发展优劣势

4.3.7 广州市律师事务所发展前景

4.4 深圳市律师事务所竞争分析

4.4.1 深圳市律师事务所发展政策

4.4.2 深圳市律师事务所收费标准

4.4.3 深圳市律师事务所案源分析

4.4.4 深圳市律师事务所市场规模

4.4.5 深圳市律师事务所业务竞争

- 4.4.6 深圳律师事务所发展优劣势
- 4.4.7 深圳市律师事务所发展前景
- 4.5 天津市律师事务所竞争分析
 - 4.5.1 天津市律师事务所发展政策
 - 4.5.2 天津市律师事务所收费标准
 - 4.5.3 天津市律师事务所案源分析
 - 4.5.4 天津市律师事务所人员规模
 - 4.5.5 天津市律师事务所业务竞争
 - 4.5.6 天津律师事务所发展优劣势
 - 4.5.7 天津市律师事务所发展前景
- 4.6 浙江省律师事务所竞争分析
 - 4.6.1 浙江省律师事务所发展政策
 - 4.6.2 浙江省律师事务所收费标准
 - 4.6.3 浙江省律师事务所案源分析
 - 4.6.4 浙江省律师事务所市场规模
 - 4.6.5 浙江省律师事务所业务竞争
 - 4.6.6 浙江律师事务所发展优劣势
 - 4.6.7 浙江省律师事务所发展前景
- 4.7 辽宁省律师事务所竞争分析
 - 4.7.1 辽宁省律师事务所发展政策
 - 4.7.2 辽宁省律师事务所收费标准
 - 4.7.3 辽宁省律师事务所案源分析
 - 4.7.4 辽宁省律师事务所市场规模
 - 4.7.5 辽宁省律师事务所业务竞争
 - 4.7.6 辽宁律师事务所发展优劣势
 - 4.7.7 辽宁省律师事务所发展前景
- 4.8 江苏省律师事务所竞争分析
 - 4.8.1 江苏省律师事务所发展政策
 - 4.8.2 江苏省律师事务所收费标准
 - 4.8.3 江苏省律师事务所案源分析
 - 4.8.4 江苏省律师事务所市场规模
 - 4.8.5 江苏省律师事务所业务竞争

- 4.8.6 江苏律师事务所发展优劣势
- 4.8.7 江苏省律师事务所发展前景
- 4.9 福建省律师事务所竞争分析
 - 4.9.1 福建省律师事务所发展政策
 - 4.9.2 福建省律师事务所收费标准
 - 4.9.3 福建省律师事务所案源分析
 - 4.9.4 福建省律师事务所市场规模
 - 4.9.5 福建省律师事务所业务竞争
 - 4.9.6 福建律师事务所发展优劣势
 - 4.9.7 福建省律师事务所发展前景
- 4.10 山东省律师事务所竞争分析
 - 4.10.1 山东省律师事务所发展政策
 - 4.10.2 山东省律师事务所收费标准
 - 4.10.3 山东省律师事务所案源分析
 - 4.10.4 山东省律师事务所市场规模
 - 4.10.5 山东律师事务所业务竞争
 - 4.10.6 山东律师事务所发展优劣势
 - 4.10.7 山东省律师事务所发展前景

第五章 中国律师事务所竞争个案经营实力分析

- 5.1 律师事务所整体经营状况分析
 - 5.1.1 律师事务所排名指标体系说明
 - 5.1.2 律师事务所受公众关注度排名
 - 5.1.3 律师事务所管理与团队协调排名
 - 5.1.4 律师事务所证券业务排名
- 5.2 国际律师事务所经营管理分析
 - 5.2.1 霍金路伟国际律师事务所经营分析
 - (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业执业领域分析
 - (3) 企业分所/代表处情况
 - (4) 企业在华人力资源情况
 - (5) 企业在营情况

5.3 国内律师事务所个案经营状况分析

5.3.1 北京市大成律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析

5.3.2 北京市金杜律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析

5.3.3 上海市锦天城律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析

5.3.4 广东广和律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业人力资源分析
- (4) 企业管理结构分析
- (5) 企业客户规模与特征

5.3.5 广东法制盛邦律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业人力资源分析
- (4) 企业管理结构分析
- (5) 企业客户规模与特征

5.3.6 北京德恒律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析

5.3.7 北京市君合律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析

5.3.8 北京市中银律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析

5.3.9 广东国晖律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析

5.3.10 广东华商律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业主营业务分析
- (3) 企业人力资源分析
- (4) 企业管理结构分析
- (5) 企业客户规模与特征

第六章 中国律师事务所经营成功因素与管理建议

6.1 律师事务所经营成功案例分析

- 6.1.1 上海翟建律师事务所经营案例
- 6.1.2 上海建纬律师事务所经营案例
- 6.1.3 上海方达律师事务所经营案例
- 6.1.4 浙江腾飞金鹰律师事务所案例
- 6.2 律师事务所发展存在的问题分析
 - 6.2.1 律师事务所业务选择偏重诉讼
 - 6.2.2 律师事务所企业组织流于形式
 - 6.2.3 律师事务所主导能力素质偏弱
 - 6.2.4 律师事务所创新内容限于业务
- 6.3 律师事务所法律服务营销分析
 - 6.3.1 法律服务营销相关概述
 - (1) 法律服务营销的特点分析
 - (2) 法律服务营销现状与趋势
 - (3) 法律服务的客户需求特征
 - 6.3.2 律师事务所法律服务营销策略建议
 - (1) 律师事务所定位策略
 - (2) 律师事务所营销策略
 - (3) 律师事务所营销策略实施方案
- 6.4 国内律师事务所战略管理分析
 - 6.4.1 律师事务所市场战略
 - 6.4.2 律师事务所人才战略
 - 6.4.3 律师事务所企业文化战略
- 6.5 律师事务所公司化治理建议
 - 6.5.1 律师事务所内部公司化治理
 - 6.5.2 律师事务所外部公司化治理
- 6.6 中小型律师事务所管理建议
 - 6.6.1 律师事务所组织结构发展方向
 - 6.6.2 律师事务所决策机制采用建议
 - 6.6.3 律师事务所人力资源积淀建议
 - 6.6.4 律师事务所利益分配制度建议
 - 6.6.5 律师事务所业务质量控制建议
- 6.7 中等发达城市律师事务所管理模式

- 6.7.1 合伙人经济体制
- 6.7.2 合伙人与律师的多层分级结构
- 6.7.3 首席执行官+管委会+职业经理人
- 6.7.4 名实相符的专业化分工与专业部门建设

第七章 中国律师事务所趋势与发展建议（ ）

7.1 国内律师事务所国际化发展分析

- 7.1.1 律师事务所国际化需求分析
- 7.1.2 国内律师事务所海外扩张现状
- 7.1.3 国内律师事务所国际化策略

7.2 律师事务所规模化发展建议

- 7.2.1 突破律师事务所组织形式
- 7.2.2 政府及相关部门税费扶持
- 7.2.3 律师事务所文化创建建议
- 7.2.4 律师事务所规模化方式
- 7.2.5 律师事务所规范化管理
- 7.2.6 律师事务所高级管理人才运用建议

（1）高级管理人才需求分析

（2）战略顾问人才需求分析

（3）管理顾问和职业经理人

7.3 律师事务所专业化发展建议

- 7.3.1 律师业务素质提高建议
- 7.3.2 律师执业技能提高建议
- 7.3.3 律师事务所专业定位与运作

7.4 中小型律师事务所市场竞争策略

- 7.4.1 中小律师事务所竞争策略概述
- 7.4.2 中小律师事务所竞争策略分析
- 7.4.3 中小律师事务所协作策略分析

7.5 中小型律师事务所发展路径

- 7.5.1 专精与规模化发展模式
- 7.5.2 专业选定与专注发展模式
- 7.5.3 专业连接与品牌连锁发展模式

7.5.4 专业分工与紧密整合发展模式

7.6 中小型律师事务所发展建议

7.6.1 技术专精（浙商模式）

7.6.2 市场差异化发展建议

7.6.3 组织整合发展建议

7.6.4 开放式创新发展建议

7.7 律师事务所发展趋势分析

7.7.1 律师业务范围专业细分化

7.7.2 律师办案模式团队合作化

7.7.3 律师事务所管理分工协作化

7.8 律师事务所发展前景预测

7.8.1 律师事务所收入规模前景预测

7.8.2 律师事务所细分业务前景分析

图表目录：

图表 1：中国律师事务所设立条件

图表 2：中国律师事务所非诉讼业务

图表 3：2015-2019年中国律师事务所与律所从业人员数量增长率变化（单位：%）

图表 4：2015-2019年中国律师事务所各类业务年增长率（单位：%）

图表 5：中国律师事务所部门规章

图表 6：2015-2019年中国gdp及增长趋势图（单位：万亿，%）

图表 7：2015-2019年中国gdp增长率与律师事务所业务增长率走势图（单位：%）

图表 8：2015-2019年中国律师事务所数量及增长率变化情况（单位：个，%）

图表 9：2015-2019年中国律师事务所从业人员数量及增长率变化情况（单位：人，%）

图表 10：2015-2019年中国律师事务所专职律师数量及增长率变化情况（单位：人，%）

图表 11：2015-2019年中国律师事务所兼职律师数量及增长率变化情况（单位：人，%）

图表 12：2015-2019年中国律师事务所业务收入情况（单位：亿元）

图表 13：截至2019年底全国律师事务所区域分布情况（单位：家，%）

图表 14：全国高校法学专业人才储备情况（单位：人）

图表 15：截至2019年底全国律师事务所所有制形式分布（单位：%）

图表 16：律师事务所常年法律顾问服务范围

图表 17：律师事务所知识产权法律服务范围

图表 18：中国律师事务所投融资法律服务范围

图表 19：律师事务所民事侵权法律服务范围

图表 20：2018-2019年公安机关立案的刑事案件及构成（单位：起，%）

图表 21：2019年我国交通事故发生数量构成及损失情况（单位：起，人，万元）

图表 22：2019年我国交通事故地区分布及损失情况（单位：起，人，万元）

图表 23：2019年人民检察院直接立案侦查案件情况（单位：件，人）

更多图表见正文.....

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202101/201833.html>